

РАЗДЕЛ IV. МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

Обществената поръчка се възлага въз основа на „икономически най-изгодната оферта”.

Икономически най-изгодната оферта се определя въз основа на критерий за възлагане „оптимално съотношение качество/цена“ по чл. 70, ал. 2, т. 3 от ЗОП.

1. Оценка на офертите

Възложителят прилага методиката по отношение на всички, допуснати до оценка оферти.

Офертите се класират по низходящ ред по получената комплексна оценка, изчислена на база определените по-долу показатели. На първо място се класира офертата с най-висока комплексна оценка.

Максималната стойност на крайната оценка (КО) е 100 (сто) точки, като оценката се извършва по следната формула:

$$КО = П1 \times 0.8 + П2 \times 0.2$$

където:

КО – комплексна оценка на офертата

П1 – оценка по показател П 1

П2 – оценка по показател П 2

Оценката по всеки показател се формира при условията по-долу, като най-изгодното предложение може да получи по 100 т. Получените оценки се умножават с число (процент) съобразно съответната формула, представляващо относителна тежест на съответния показател. Резултатът представлява получените от участника точки за показателя. Сборът от точките по всички показатели е Комплексна оценка.

Показатели

Показател	Тежест в комплексната оценка (в %)
П 1: Предложена цена	80 % (0.8)
П 2: Срок за отстраняване на несъответствия	20 % (0.2)

ВАЖНО: До оценка се допускат само оферти, които съответстват на условията за изпълнение на обществената поръчка.

2. Методика за определяне на оценката по всеки показател:

2.1.Оценяване по показатели П 1: „Предложена цена“ с относителна тежест в комплексната оценка – 80 % (0.8).

Максимален брой точки (100 т.) по този показател получава офертата, в която са предложени най-благоприятни стойности по двата подпоказателя сумарно, а в останалите случаи предложенията се оценяват по следната формула:

$$П1 = П1.1 + П1.2$$

и съдържащ следните подпоказатели:

2.1.1. Подпоказател П1.1 „Предлагана обща цена на посочените от Възложителя артикули в Таблица № 1 от Техническата спецификация”

Предложенията по този показател на останалите участници се оценяват по следната формула:

$$П1.1 = \frac{П1.1_{min}}{П1.1_{с\dot{o}тв}} \times 100$$

където:

$П1.1_{min}$ - най – ниската предложена обща цена

$П1.1_{с\dot{o}тв}$ – предложената обща цена от съответния участник

Забележка: Посочената „обща цена“ представлява сбор от единичните стойности на включените в ценовите оферти услуги и се ползва за целите на настоящата методика.

2.1.2. Подпоказател П1.2. „Процент отстъпка на артикули нефигуриращи в Таблица № 1”.

Оценката по този подпоказател се формира на база предложения от Изпълнителя % отстъпка от посочената в официалния му каталог цена към датата на заявката на Възложителя.

Предложенията по този показател на останалите участници се оценяват по следната формула:

$$П1.2 = \frac{П1.2_{с\dot{o}тв}}{П1.2_{max}} \times 100$$

където:

$П1.2_{max}$ - най – високия предложен % отстъпка

$П1.2_{с\dot{o}тв}$ – % отстъпка предложен от съответния участник

2.1. Срок за отстраняване на несъответствия – П2 с относителна тежест в комплексната оценка – 20 % (0.2).

Максимален брой точки (100 т.) по този показател получава офертата, в която е предложен най-краткия срок за отстраняване на несъответствия, а в останалите случаи предложените срокове се оценяват по следната формула:

$$П2 = \frac{П2_{\min}}{П2_{\text{съотв}}} \times 100$$

където:

$П2_{\min}$ - най – краткия предложен срок за отстраняване на несъответствия

$П2_{\text{съотв}}$ – предложения срок за отстраняване на несъответствия на конкретния участник

Указания за участниците по отношение на оформяне на техническото им предложение, което ще бъде предмет на оценка:

А) Предложеният от участника срок, следва да бъде в минути.

Б) Предложеният от участниците срок за отстраняване на несъответствия не следва да бъде по-малък от 20 минути и по-голям от 80 минути.

След даването на оценка поотделно за всеки един от показателите, за всеки участник се извършва и комплексна оценка по следната формула :

$$КО = П1 \times 0.8 + П2 \times 0.2$$

3. Комисията прилага настоящата методика след провеждане на преговорите с всички допуснати до оценка участници.

Комисията класира участниците в низходящ ред на получените комплексни оценки на офертите им (КО) по гореописания ред, като на първо място се класира участникът, чиято оферта е получила най-висока комплексна оценка (КО).

Съгласно чл. 58, ал. 1 от ППЗОП комисията класира участниците по степента на съответствие на офертите с предварително обявените от Възложителя условия. Когато комплексните оценки на две или повече оферти са равни, с предимство се класира офертата, в която се съдържат по-изгодни предложения, преценени в следния ред:

1. по-ниска предложена цена;
2. по-изгодно предложение по подпоказател „Процент отстъпка на артикули нефиксиращи в Таблица № 1”.

Комисията провежда публично жребий за определяне на между класираните на първо място оферти, ако участниците не могат да бъдат класирани в съответствие с посочения по-горе ред.

Офертата, получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.